

成功する!! ブランド育成と活性化

～セミナーの特徴～

- ✓ ブランドの育成や活性化を図ろうとして**失敗した事例を徹底的に研究した成果**が当セミナーです。ほとんど知られていない**成功のための秘訣**を公開します。
- ✓ 受講者事前アンケートにより、皆さまの現在の課題を具体的にお伺いし、それを反映させた内容にしていきます。

《セミナー内容の一例》

1. ブランドの育成や活性化のために何から手をつけたらよいのか？

→ブランドの育成途中で陥る大きなミスとは？成功させるための具体的な方法論・ツールを紹介

2. ブランドリニューアル・リポジショニングの落とし穴

→「改良」が「改悪」になってしまうケースは多い。その大きな要因とは？

3. ブランド価値を活かし、問題を解決するためには？

→課題と問題はウラハラ。問題を解決すると価値を損なう恐れがある。どうすべきか？

4. 成功するブランドエクステンションの秘訣

→親ブランドから子ブランドに広げる上での留意点、判断基準、チェックリストを公開。

エクステンションして良い時期・悪い時期／カテゴリーとしての魅力とブランドとしての魅力のバランスを

どのように図るべきか／エクステンションした商品群がバラバラで統一性がない。どのように整理すれば良いか。

5. 強力なブランドを攻略する方法

→強いブランドは、向かってくる対抗ブランドを“飲み込んで”大きくなっていく。そのため、攻略方法を間違えると、ますます相手は強くなってしまふ。どうすべきか？

6. ブランドと市場調査

→ブランドは消費者の心の中に作られる。だから企業からは見えにくい。調査は不可欠だが、効率よい、役立つ消費者調査を行うためには？

日程	2022年11月9日(水) 10:00～17:00 ※6月15日(水)・22日(水) Zoom(オンライン)開催のものと同様の内容です
対象	商品企画、開発、広告、マーケティング、調査・営業企画等の担当者や責任者の方 プロダクトマネージャー、ブランドマネージャー、広告プランナー、デザイナーの方 等々
会場	MCHミーティングルーム (JR水道橋駅東口徒歩2分) ※新型コロナウイルス感染拡大の状況により、Zoom開催に変更する場合がございますのでご了承ください
参加費	39,000円(税込) 講演研修費、教材費、飲食費込み
講師	山口 博史 (株)マーケティングコンセプトハウス 代表取締役社長 神奈川県生まれ。上智大学文学部新聞学科(コミュニケーション)卒業後、ソニーにて、営業、販促、商品企画、及び事業部・営業部へのマーケティング支援に関わる。マーケティングコンセプトハウス入社後は、創業者である梅澤伸嘉と共に数多くの失敗事例の研究を重ね、成功のためのメソッドを構築。様々な業界・企業への成功支援を続けており、ヒット商品・既存ブランドの活性化実績多数。日本マーケティング協会、マーケティング共創協会講師ほか企業向けセミナーコンサルティング実績豊富。 【著作】 「失敗と成功の事例から学ぶマーケティング」(近代中小企業誌)2022年連載中 「見えない市場ニーズを掘り起こすGDI法」-3年後・5年後のビジネスチャンス (共)日本ビジネスレポート社 2002年/ 「グループダイナミックインタビュー」共著 同文館出版 2005年 ……他多数





03-5215-5602 /



y_hatori@e-mch.jp

2022年

月

日

下記に記載しました個人情報の取り扱いに「ご同意」の上で、所定事項にご記入頂き、FAXまたはメールにてお申込みください。情報のご提供は任意ですが、年齢・性別情報が未記入の場合は研修時に適切なグルーピング等を行えないこともありますのでご承知おきください。

成功する！！ブランド育成と活性化

参加申込書

※会場開催※

2022年11月9日(水)

(フリガナ)

お申込責任者: _____

所属部署・役職名: _____

〒

御社名: _____

住所: _____

TEL: _____

FAX: _____

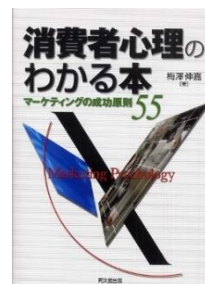
e-mail: _____

所属・役職名／電話番号／e-mail	お名前(フリガナ)	年齢	性別
		才	男・女
		才	男・女
		才	男・女

セミナー参加費 39,000円(税込)	人数
書籍『消費者心理のわかる本』 2,000円(税込)	冊数
合 計	円

ブランドは消費者の心の中に作られます。事前にお読みいただくと、セミナーの内容がよりご理解いただけます。

梅澤伸嘉 著『消費者心理のわかる本』（同文館出版）を通常2,200円のところ、セミナーと同時に申込みいただくと2,000円（消費税、送料込み）にてお求めいただけます。



- ※ 参加費は銀行振り込みにてお支払いください。
- ※ 銀行振り込みの場合、領収書を発行いたしません。
- ※ 振込手数料は貴社でご負担ください。
- ※ 参加費は原則セミナー開催月の翌月末までのお支払いをお願いしております。
- ※ セミナー開催の5日前までにご案内とご請求書をお送りさせていただきます。
- ※ 前日、当日のキャンセルは、ご返金出来かねますのでご了承ください。代理の方にご参加いただくことは可能です。
- ※ お申し込み後、3営業日以内に受付完了メールが届かなかった場合は、お手数ですが下記担当までお問い合わせください。
- ※ **新型コロナウイルス感染拡大の状況により、同日程でZoom(オンライン)での開催に変更する可能性があります。**

当セミナーへのご希望／講師への質問などがございましたらご記入ください。

◆個人情報の取り扱い◆

(株)マーケティングコンセプトハウスでは、個人情報の保護に努めております。参加申込書にてお預かりしお客様の個人情報は、セミナー運営及び同種のご案内に利用させていただきます。利用にあたっては当社内でのみの使用であり、当社外への提供または取り扱いの委託は致しません。なお、個人情報の開示等に関するお問合せ、またはご案内が不要な場合は、「主催・事務局」もしくは「お問合せ・相談窓口担当」(住所、電話番号とも同一)までご連絡をお願い致します。

◆お申込先／お問い合わせ先◆

(株)マーケティングコンセプトハウス 担当:羽鳥 TEL:03-5215-5601 FAX:03-5215-5602

住所: 〒101-0061 東京都千代田区神田三崎町2-9-11 TYビル3階 e-mail:y_hatori@e-mch.jp URL: http://www.e-mch.jp